

Representing the Plant Science Industry

GESTION DES PESTICIDES EN SITUATION DE CRISE

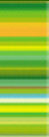
Les propositions de l'industrie

Christian Verschueren
Directeur Général
CropLife International



La lutte contre les fléaux migrants et les nuisances (criquets, moustiques...)

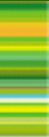
- Implique, au niveau industriel, la mise en place d'une stratégie multi-dimensionnelle:
 - Homologation
 - Production
 - Emballage
 - Etiquetage
 - Transport
 - Programmes de formation / Stewardship
 - Recyclage / Récupération des emballages vides
 - Traçabilité des pesticides





Dans le cadre de situations d'urgence

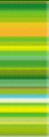
- Au niveau industriel, quasi impossibilité de faire des prévisions de besoins et de production fiables de pesticides.
- Haute volatilité, à l'encontre des process industriels classiques.
- Formulations spécifiques pour ces usages: ex: ULV pour lutte anti-acridienne, tablettes ou fogging pour moustiques...
- Dans le cadre d'un accord et d'un effort global public / privé pour éviter à tout prix la reconstitution de stocks obsolètes de pesticides en Afrique et ailleurs: ASP.





Dans le cadre d'appels d'offres nationaux et internationaux aux contraintes lourdes:

- Un suivi administratif rigoureux, tant au niveau des donneurs d'ordre que des soumissionnaires.
- D'où des coûts induits que l'on pourrait éviter.
- Une difficulté accrue d'organiser des expéditions responsables à des coûts raisonnables (aérien)
- Une gestion réactive et parfois précipitée.

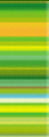




OBJECTIF PRINCIPAL

- Rationaliser le tout
 - optimiser les coûts
 - accélérer la disponibilité des produits phytosanitaires
- Eviter la constitution de stocks obsolètes de pesticides.
- Eviter le risque possible de l'achat de produits contrefaits.
- Compétition saine et transparente.

- **AU BENEFICE PRINCIPAL DES ACHETEURS ET DES PAYS EN SITUATION DE CRISE.**





La contribution de CropLife International

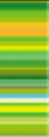
- L'industrie, via CropLife International, voudrait proposer son expertise technique et industrielle, afin de contribuer à la mise en place de:
 - « Banques de Pesticides » virtuelles
 - Autres mesures d'accompagnement





Banques de Pesticides Virtuelles

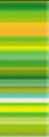
- Objectif : éviter la constitution de stocks physiques de pesticides dans les pays récipiendaires et le risque de constitution de stocks obsolètes.
- Comment ? Mise en place sécurisée de stocks stratégiques d'ingrédients actifs chez les fabricants / fournisseurs sélectionnés.
- A chaque fabricant / fournisseur intéressé par l'appel d'offres de proposer ses meilleurs termes de livraison pour chaque produit ou fléau concerné.





Un partenariat fournisseur – acheteur

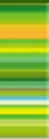
- Sous la forme d'un engagement ferme de performance de la part de tout fournisseur sélectionné de:
- Livrer sur site sous X jours à compter de la date de réception de commande:
 - Un tonnage donné de produits formulés.
 - En emballages standardisés aux normes FAO.
 - Etiquetage adapté avec les 3 langues essentielles: Anglais, Français, Arabe.





Respect total du Code de Bonne Conduite de la FAO

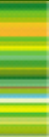
- Sélection des fournisseurs par appels d'offres internationaux (publiés).
- Conditions d'éligibilité des produits sous appels d'offres:
 - Homologation dans les pays récipiendaires: ex: CILSS pour le Sahel.
 - Figurant sur les listes FAO et OMS.
 - Ayant les spécifications techniques FAO.





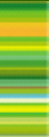
Avec obligation pour tout fournisseur sélectionné de:

- Fournir un programme de formation stewardship qui devra être validé et vérifié par le donneur d'ordre.
- Ces obligations devant être clairement mentionnées dans les termes de l'appel d'offres.
- Appel d'offres qui devra prévoir un fort niveau de pénalités en cas de non respect par le fournisseur sélectionnés de ses obligations.





- CropLife International se propose de participer techniquement à l'élaboration d'un schéma de support au recyclage ou à la récupération des emballages vides.

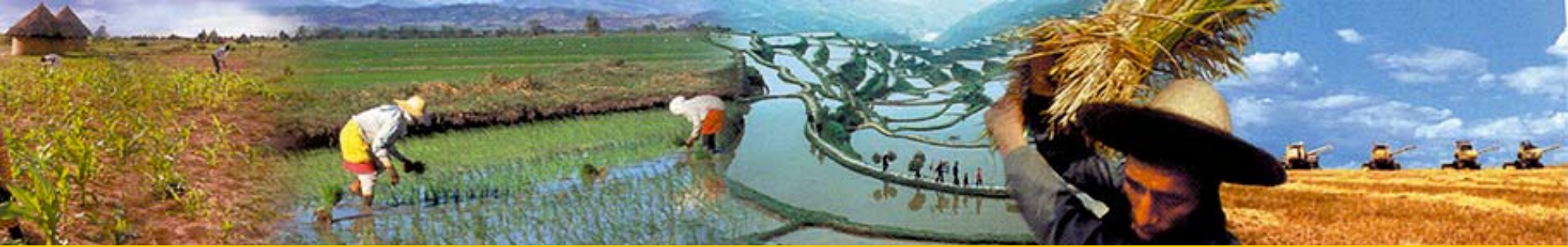




PRINCIPAUX AVANTAGES

- Environnement: pas de stocks de pesticides dans les pays.
- Flexibilité de gestion et rapidité de réaction grâce à la proactivité.
- Minimisation du nombre d'appels d'offres et des contraintes administratives.
- Garantie d'un stock minimum de 1ère urgence chez le(s) fournisseur(s) sélectionné(s).
- Une meilleure planification des aspects logistiques.
- Moindre engagement financier initial de la part de l'acheteur (ingrédients actifs au lieu de produits finis)





Representing the Plant Science Industry

MERCI